

BEWERBEN SIE SICH FÜR UNSERE ZENTRALE IN DÜSSELDORF ALS

VERKÄUFER FÜR EDELSTAHLPRODUKTE (M/W/D)

MEHR ALS NUR EDELSTAHL

STAPPERT ist als führender lagerhaltender Händler für nichtrostende, hochkorrosions- und hitzebeständige Stähle mit einem direkten Zugriff auf 20.000 Produkte der kompetente Ansprechpartner für rostfreien Edelstahlbedarf. Der Verkauf eines breiten und tiefen Produktprogrammes von Rundstahl, Hohlstahl, Flachstahl, Vier- oder Sechskantstahl, Rohren und Rohrzubehör sowie Winkeln und Profilen zeichnet uns aus. Die STAPPERT Deutschland GmbH zählt mehr als 350 Mitarbeiter an 4 Lagerstandorten und in 14 Verkaufsbüros und ist international tätig.

IHRE AUFGABEN

Mitdenken, Initiative ergreifen, Kunden begeistern, indem Sie

- + unsere Produktpalette am Standort Düsseldorf im kombinierten Innen- und Außendienst vertreiben
- + Absatzpotenziale erkennen und Marktanalysen durchführen
- + den Ausbau der Marktposition bei Ziel- und Neukunden erkennen
- + unsere Bestandskunden umfangreich betreuen
- + Angebote erstellen und nachfassen sowie die Termine überwachen
- + regelmäßige Reportings an die Verkaufsleitung durchführen
- + individuelle Lösungen für unsere Kunden entwickeln und ein effizientes Kundenbeziehungsmanagement aufbauen

UNSERE LEISTUNGEN

Menschliches Miteinander, gemeinsame Erfolge, grenzüberschreitende Möglichkeiten, denn wir bieten

- + einen interessanten Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen mit aussichtsreichen Perspektiven
- + eine umfangreiche Einarbeitung
- + eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und gute Sozialleistungen
- + flache Hierarchien und ein motiviertes, hilfsbereites Team
- + Mitarbeiterrabatte (Corporate Benefits)

IHR PROFIL

Hands-on dabei, wissbegierig mittendrin, stressresistent und mit einem Lächeln im Gesicht

- + haben Sie eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen
- + verfügen Sie über mind. zwei Jahre Erfahrung im Vertrieb sowie im Außendienst
- + besitzen Sie bestenfalls fundierte Markt- und Fachkenntnisse im Bereich Edelstahl-Rohre (Rohre und Rohrzubehör)
- + weisen Sie eine aktive verkäuferische Einstellung auf
- + besitzen Sie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, ein professionelles und souveränes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- + denken und handeln Sie fachübergreifend als Teamplayer

deutschland.stappert.biz

Wollen Sie auch ein Teil des JACQUET METALS Konzerns werden? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Senden Sie diese per E-Mail an:

STAPPERT Deutschland GmbH

Herrn Michael Bröcker
Willstätterstr. 13
40549 Düsseldorf
bewerbung@stappert.biz

