

BEWERBEN SIE SICH FÜR UNSEREN STANDORT IN AHRENSBURG ALS

VERKÄUFER FÜR EDELSTAHLPRODUKTE (M/W/D)

MEHR ALS NUR EDELSTAHL

STAPPERT ist als führender lagerhaltender Händler für nichtrostende, hochkorrosions- und hitzebeständige Stähle mit einem direkten Zugriff auf 20.000 Produkte der kompetente Ansprechpartner für rostfreien Edelstahlbedarf. Der Verkauf eines breiten und tiefen Produktprogrammes von Rundstahl, Hohlstahl, Flachstahl, Vier- oder Sechskantstahl, Rohren und Rohrzubehör sowie Winkeln und Profilen zeichnet uns aus. Die STAPPERT Deutschland GmbH zählt mehr als 350 Mitarbeiter an 4 Lagerstandorten und in 14 Verkaufsbüros und ist international tätig.

IHRE AUFGABEN

- Mitdenken, Initiative ergreifen, Kunden begeistern, indem Sie
- + unsere Produktpalette am Standort Ahrensburg im kombinierten Innen- und Außendienst für den norddeutschen Raum vertreiben
 - + Absatzpotenziale erkennen und Marktanalysen durchführen
 - + den Ausbau der Marktposition bei Ziel- und Neukunden erkennen
 - + unsere Bestandskunden umfangreich betreuen
 - + Angebote erstellen und nachfassen sowie die Termine überwachen
 - + regelmäßige Reportings an die Verkaufsleitung durchführen
 - + individuelle Lösungen für unsere Kunden entwickeln und ein effizientes Kundenbeziehungsmanagement aufbauen

UNSERE LEISTUNGEN

Menschliches Miteinander, gemeinsame Erfolge, grenzüberschreitende Möglichkeiten, denn wir bieten

- + einen interessanten Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen mit aussichtsreichen Perspektiven
- + eine umfangreiche Einarbeitung
- + eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und gute Sozialleistungen (u. a. 13. Monatsgehalt und Urlaubsgeld, erfolgsabhängiges Bonussystem, Vermögenswirksame Leistungen, etc.)
- + flache Hierarchien und ein motiviertes, hilfsbereites Team
- + 30 Tage Urlaub
- + Mitarbeiterrabatte (Corporate Benefits)

IHR PROFIL

- Hands-on dabei, wissbegierig mittendrin, stressresistent und mit einem Lächeln im Gesicht
- + haben Sie eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen
 - + verfügen Sie über Erfahrung im Vertrieb
 - + besitzen Sie optimalerweise Kenntnisse im Vertrieb von Stahl
 - + weisen Sie eine aktive verkäuferische Einstellung auf
 - + besitzen Sie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, ein professionelles und souveränes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
 - + denken und handeln Sie fachübergreifend als Teamplayer

deutschland.stappert.biz

Wollen Sie auch ein Teil des Teams der europaweiten STAPPERT Gruppe werden?
Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.
Senden Sie diese per E-Mail an: bewerbung@stappert.biz

STAPPERT Deutschland GmbH

Hauke Gerken
An der Strusbek 54
22926 Ahrensburg

